

Head of Sales Power, Heat & Service (m/w/d)

Arbeitsort: Frankfurt (Oder)

Arbeitszeit: Vollzeit

Anstellungsverhältnis: zum nächstmöglichen Zeitpunkt, unbefristet

GENIAL!

Er ist ein echter Teamplayer.

Deine Aufgaben:

- Du steuerst weitsichtig den Vertrieb für Wärme, Strom und Gas zur Erreichung der Unternehmensziele. Du analysierst, optimierst und automatisierst Vertriebsprozesse.
- Ob Akquise oder Bestandspflege: der Kunde steht für Dich an erster Stelle. Du hast die End-to-End-Verantwortung für alle Vertriebsprozesse.
- Du führst, entwickelst und motivierst das gesamte Vertriebsteam. Mit Deinem Team kreierst Du flexible, marktorientierte Produkte und Lösungen, die nachhaltig und innovativ sind und zu den Bedürfnissen der Kund*innen passen. Dein Credo ist Design Thinking statt Fast Fashion.
- Du arbeitest eng mit den anderen Unternehmensbereichen zusammen, das sind u.a. Energiewirtschaft, Netz, Erzeugung, IT, Recht sowie Marketing.
- Du verschaffst Dir Deinen Platz innerhalb eines starken Netzwerks von Branchenverbänden und relevanten Gremien.

Dein Profil:

- **Deine Basis:** Du verstehst „kundisch“. Ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium, idealerweise mit einer Kombination aus Wirtschaft und Technik, bildet das Fundament Deiner Qualifikation.
- **Dein Know-how:** Du punktest mit nachweisbaren Vertriebsereignissen, bringst Wissen und Erfahrung aus der Energiebranche, der technischen Unternehmensberatung oder vergleichbaren Metiers mit.
- **Deine Führungserfahrung:** Du konntest bereits Erfahrungen in der Führung von Mitarbeitern sammeln, punktest mit Change-Management-Kompetenz und gestaltest Veränderungen aktiv und positiv.
- **Deine Persönlichkeit:** Du bist neugierig, vorausschauend und hast somit auch ein gutes Gespür für Markttrends. Du kommunizierst und verhandelst gern und Servicementalität steht für Dich an erster Stelle.

Genial – Deine Benefits:

- **Faire Bezahlung mit Extras:** Neben einer außertariflichen Vergütung mit attraktiven Gehaltskomponenten profitierst Du von attraktiven Zusatzleistungen.
- **Erholung, wie sie sein soll:** 30 Urlaubstage im Jahr und zusätzliche Freistellungsmöglichkeiten geben Dir die Freiheit, neue Energie zu tanken – wann immer Du sie brauchst.
- **Flexibilität, die wirklich hilft:** Arzttermin, Familienfeier oder Handwerkerbesuch – mit flexiblen Arbeitszeiten und der Option auf mobiles Arbeiten bringst Du Beruf und Privatleben entspannt unter einen Hut.
- **Sicherer Arbeitsplatz:** Bei uns erwartet Dich ein krisensicheres und systemrelevantes Arbeitsumfeld. Wir sorgen für eine strukturierte Einarbeitung und bieten Dir eine langfristige Perspektive.
- **Weiterkommen erwünscht:** Ob fachlich oder persönlich: Wir unterstützen Dich mit regelmäßigen Fortbildungen und individuellen Entwicklungsmöglichkeiten.
- **Vorsorgen leicht gemacht:** Mit unserer betrieblichen Altersvorsorge bist Du auch für später gut aufgestellt.

Wir als Arbeitgeber:

Als lokaler Energieversorger sind wir einer der größten Arbeitgeber der Region. Wir ermöglichen eine optimale Mitwirkung im Energiemarkt und garantieren unseren Kund*innen erstklassigen Service zu günstigen Preisen.

Als Teil der starken FDH-Gruppe stehen die Stadtwerke für die Region ein. Als zuverlässiger und stabiler Arbeitgeber wollen wir mit Dir Frankfurt (Oder) nachhaltig gestalten.

Kontakt:

Alles klar?

Wenn nicht, kannst Du uns gerne zur ausgeschriebenen Stelle, zu unserem Bewerbungsprozess oder zu den **Stadtwerken** als Arbeitgeber Fragen stellen. Marcus Lemke steht Dir gerne zur Verfügung:

karriere@fdh-ffo.de | 0335 5533 215